Bridgelab
브릿지랩 R&D-to-Market Venture Studio
공공기술을 시장으로 연결하는 벤처 스튜디오

브릿지랩 서비스 개요

기술의 언어와 시장의 언어 사이를 연결하는 딥테크 사업화 파트너

**브릿지랩은 출연(연)·대학의 원천기술, 딥테크 스타트업의 사업화 수요,
AC/VC/CVC의 투자·성장 니즈를 연결하여 기술이 사업이 되는 구조를 설계합니다.**

출연(연)·대학·TLO
원천기술 · 연구자 · 보유특허

→

Bridgelab
기술번역 · R&D 전략 · BM 설계 · 딜플로우 패키징

→

딥테크 스타트업
기술사업화 · 투자 준비 · 시장진입

→

AC / VC / CVC
투자 · TIPS 운영 · 포트폴리오 성장

기술 → 시장·투자

출연(연)·대학·TLO
기술사업화 파트너

문제 기술이 라이선싱 단계에서 멈추고, 수요기업 탐색 경로가 부족함

- 보유기술 시장성 검트 및 SMK 제작
- 수요기업·딥테크 스타트업 발굴·연계
- 산학연 컨소시엄 과제 기획·수주 지원
- 연구원 창업 로드맵 설계
- 연구소기업 설립 및 비희석 R&BD 자금조달 전략

딥테크 스타트업
기술사업화 전략 파트너

문제 기술은 있지만 투자자가 이해하는 사업 언어와 자금 경로가 부족함

- TIPS·딥테크 TIPS 등 R&D 과제 기획
- Seed → Series A 비희석 자금조달 전략
- 공공기술 탐색 및 기술이전 연계
- TRL → 시장진입 R&D/R&BD 로드맵 설계
- IR 자료·SMK 제작 및 사업화 언어 재설계

AC / VC / CVC
딥플로우·포트폴리오 성장 파트너

문제 투자 가능한 딥테크 딜과 포트폴리오사의 R&D 자금 활용 역량이 부족함

- 검증형 딜플로우 공급
- 포트폴리오사 R&D 과제 기획·수주 지원
- 15~20억 규모 비희석 자금 유입구조 설계
- TIPS 과제 기획·수주 전 과정 지원
- 출연(연)·대학 기술·연구자 네트워크 접근 경로 제공

대덕특구 기반 기술사업화 네트워크
출연(연)·대학·TLO와의 실무 네트워크 및 현장 접근성

공공 R&D 실무 경험
TIPS, IP스타 과학자, AI 글로벌 빅테크, 딥사이언스 창업활성화, 스케일업 기술사업화 등 R&D/R&BD 사업 기획·선정 지원 경험

딥테크 스타트업 AC/VC/CVC 연계
기술·BM·R&D 로드맵이 패키정된 검증형 딜플로우 설계 및 투자자 연결

1 문의 — 현재 상황과 급한 문제 전달
→ **2 현안 파악** — 현안 정리 및 방향 전단
→ **3 전략 제안** — 도전 사업·기관 연계 전략안 제시
→ **4 실행 착수** — 과제 기획·연구자 매칭·IR 고도화
→ **5 성과 공유** — 성과 점검 및 후속 전략 업데이트

브릿지랩이 해결하는 핵심 공백
- 기술 언어 → 시장 언어로 재설계
- 출연(연) 연구자 ↔ 딥테크 스타트업 매칭
- R&D 과제 기획을 통한 비희석 자금조달
- 투자 전 단계 딥테크 팀 육성·공급

브릿지랩과 협력하면
- 기술사업화 성과 창출 속도 향상
- 데스밸리 구간 자금 공백 해소
- 검증된 딜플로우 파이프라인 확보
- TIPS 수주 성공률 및 포트폴리오 생존율 제고

**브릿지랩은 대덕특구를 거점으로 출연(연)·대학·딥테크 스타트업·AC/VC 사이의
연결 공백을 메우는 딥테크 벤처 스튜디오입니다.**

스타트업을 위한 기술 사업화 전략 파트너

Bridgelab 브릿지랩 | Deep-Tech Venture Building Agency

1 기업의 고민

투자 전환의 벽

기술은 있지만 AC/VC가 이해하는 사업 언어로 설명하기 어렵습니다.

R&D 과제 기획 부담

TIPS, R&D, R&BD 과제를 준비하고 싶지만 기획과 작성이 막막합니다.

공공기술 탐색의 어려움

출연(연)·대학 기술 중 어떤 기술이 우리 사업에 맞는지 찾기 어렵습니다.

데스밸리 구간 자금 공백

시드 이후 Series A 전까지, 기술 고도화와 시장 진입을 위한 자금 경로가 부족합니다.

> “ 핵심 문제는 ‘기술의 언어’와 ‘시장의 언어’ 사이의 간극 입니다. ”

2 브릿지랩의 서비스 분야

1 정부 R&D 과제 기획 ·수주

단계별 맞춤 과제 발굴, 기획, 작성, 제출 등 지원

2 공공기술 탐색 · 기술이전 연계

적합 기술 발굴, TLO 협의, 기술이전 구조 설계 지원

3 R&D/R&BD 로드맵 설계

TRL 분석부터 기술고도화, 시장 진입, 투자 유치까지 연결

4 사업화 언어 재설계

IR 자료, SMK 제작으로 기술을 시장의 언어로 전환

3 어떻게 진행되나요?

STEP 1 문의 및 상담신청

현재 상황과 가장 급한 문제를 간단히 전달

STEP 2 미팅 및 현안 파악

현안 정리 및 방향 진단 (1 시간 내외 미팅)

STEP 3 맞춤 전략 제안

도전 사업, 기관 연계, 실행 순서를 포함한 전략(안) 제시

STEP 4 실행 착수

과제 기획, 연구자 매칭, 기술거래, IR 고도화 등

STEP 5 성과 공유 및 후속 설계

성과 점검, 후속 전략 지속 업데이트

4 브릿지랩의 역량

대덕특구 기반 기술사업화 네트워크

출연(연)·대학·TLO와의 실무 네트워크 역량

공공 R&D 실무 경험

TIPS, 팁사이언스 창업활성화, 스케일업 기술사업화, 딥테크 스케일업 밸리 육성 등 다양한 R&D/R&BD사업 선정 지원

AC/VC/CVC 연계

기술, 비즈니스모델, R&D 로드맵이 패키징 된 검증형 딜플로우 제작

5 브릿지랩은 출연(연)/대학 · 딥테크 스타트업 · AC/VC/CVC를 연결해 기술이 사업이 되는 구조를 설계합니다.

이메일 yongman@bridgelab.co.kr

전화 010-2960-8750

소재지 (본 사) 대전 서구 둔산동 대승빌딩 8층 (연구실) 대전 유성구 도룡동 옥토빌딩 6층

출연(연)·대학 TLO를 위한 기술 사업화 파트너

Bridgelab 브릿지랩 | R&D to Market Venture Studio

1 기관의 고민

기술이 라이선싱 단계에서 멈춤

논문 · 특허 중심 설명은
기업·투자자가 이해하기 어렵습니다.

수요기업 발굴 경로 부족

기술을 실용화 할 적합한
기업을 체계적으로 탐색하는
경로가 부족합니다.

연구원 창업 지원 보완 필요

창업 의지는 있으나,
로드맵 · 지원사업 · 자금조달
구조 설계가 필요합니다.

대형 과제 단독 수주 한계

대형 국책사업은 프로가 만나
산학연 컨소시엄을 이루어야
수주가 가능합니다.

> “ 핵심 문제는 ‘기술의 언어’와 ‘시장의 언어’ 사이의 간극, 이를 연결할 실행 역량의 부재입니다. ”

2 브릿지랩의 서비스 분야

1 기술 수요기업 발굴 · SMK 제작

기술 핵심원리를 시장 언어로 재설계,
수요기업·딥테크 스타트업 발굴/연결

2 컨소시엄 과제 기획 ·수주 지원

연구그룹·스타트업 컨소시엄 구성,
대형 정부 R&D사업 기획 및 수주

3 연구원 창업 로드맵 설계

지원사업 연계, 연구소기업 설립,
투자 연계까지 단계별 설계

4 비희석 자금 R&BD 로드맵 설계

정부 지원사업 활용, 지분 희석 없이
기술고도화 및 사업화 자금 조달
중장기 계획 수립

TLO 전문분야		
IP 창출 및 관리	공공 계약 · 행정	연구자 네트워크

브릿지랩 지원 분야			
시장발굴	기술번역	과제 기획	창업·투자 연계

3 어떻게 진행되나요?

STEP 1 문의

사업화 희망 대상기술
및 현안 전달

STEP 2 미팅 및 현안 파악

기술 현황 · 사업화 목표
협의 (1 시간 내외 미팅)

STEP 3 맞춤 전략 제안

수요기업 매칭, 과제 기획,
창업 로드맵 전략(안) 제시

STEP 4 실행 착수

SMK 제작, 스타트업 협의,
컨소시엄 구성, 과제 기획 등

STEP 5 성과 공유 및 후속 설계

성과 점검, 후속 과제·투자연계
지속 업데이트

4 브릿지랩의 역량

대덕특구 기반 기술사업화 네트워크

출연(연)·대학·TLO와의
실무 네트워크 및 현장 접근성

공공 R&D 실무 경험

TIPS, 딥사이언스 창업활성화,
스케일업 기술사업화,
딥테크 스케일업 밸리 육성 등
다양한 R&D/R&BD사업 선정 지원

딥테크 스타트업, AC/VC/CVC 연계

기술, 비즈니스모델,
R&D 로드맵이 패키징 된
검증형 딜플로우 설계 및 투자자 연결

5 브릿지랩은 출연(연) · 대학 TLO의 원천기술과, 역량있는 딥테크 스타트업을 연결하여 기술이전, 컨소시엄 과제, 연구원 창업이 실질적 사업화 성과로 이어지는 구조를 설계합니다.

이메일 yongman@bridgelab.co.kr

전화 010-2960-8750

소재지
(본 사) 대전 서구 둔산동 대승빌딩 8층
(연구실) 대전 유성구 도룡동 옥토빌딩 6층

AC/VC를 위한 딜플로우·포트폴리오 성장 파트너

Bridgelab 브릿지랩 | R&D to Market Venture Studio

투자한 기업이 살아남고, 투자할 기업이 계속 생겨나도록 브릿지랩이 함께합니다.

1 AC/VC의 고민

투자할 만한 딥테크 딜 부족

기술력은 좋지만 시장 언어, 수익모델, R&D로드맵이 미비한 팀이 많아 심사 단계에서 반복 정체됩니다.

포트폴리오사의 데스밸리

SEED 투자 이후 Series A 이전, 현금이 빠르게 소진되지만, 정부 R&D 자금 활용 역량이 부족합니다.

출연(연) · 대학 · 대형사업단 네트워크 접근한계

원천기술과 연구자 네트워크를 체계적으로 탐색·활용하는 경로가 사실상 부족합니다.

TIPS 운영사 포트폴리오 품질관리 부담

추천 기업의 과제 수주 성공률이 운영사 평가와 연결되지만, 기업별 R&D 역량 편차가 큽니다.

> “ 핵심 공백은 ‘기술’ - ‘R&D 전략’ – ‘투자’ 사이를 연결하는 실행파트너의 부재입니다. ”

2 브릿지랩의 포지셔닝

출연(연)·대학·대형사업단 TLO
원천기술 / 연구자

Bridgelab

기술번역 · R&D 전략 · 딜플로우 설계

딥테크 벤처 스튜디오

AC / VC / CVC
투자 · TIPS 운영

STEP 1 포트폴리오사 R&D 자금조달

STEP 2 투자 전 단계 딥테크 팀 육성·공급

STEP 3 지속적인 딜 공급 파트너로 포지셔닝

3 AC/VC 협력을 위한 서비스 분야

1 포트폴리오사 R&D 자금 조달

TIPS(딥테크 등), DIPS, 범부처 의료 기기, AI 글로벌 빅테크 등 정부 R&D 과제 기획·수주 지원, 지분 희석 없이 15~20억 규모 자금 조달 지원

2 TIPS 과제 기획·수주 지원

추천 기업의 과제 기획 · 작성 · 제출 전 과정을 지원하고, 공동연구 체계 연계와 5년 R&D/R&BD 로드맵 설계를 패키지로 제공

3 검증된 딜플로우 공급

상용화 가능성 높은 기술 선별 · 큐레이션, 시장분석, 타깃 세그먼트, BM, R&D 로드맵 까지 완료된 투자 가능한 딜을 공급

4 기술·연구자 네트워크 접근 경로 제공

투자 심사에 필요한 기술 검증과 전문가 자문 연결, 대덕특구 기반 네트워크로 CVC, 중견기업 오픈 이노베이션 수요와 연계

포트폴리오사 생존율 제고

정부 R&D / R&BD 과제 수주, 포트폴리오사에 비희석 자금 유입구조 마련

딜플로우 공급 파트너 확장

브릿지랩이 직접 기획한 Pre-AC 딥테크 팀을 공급하고, TIPS 운영 협력을 반복 가능한 구조로 정착

딥테크 투자 생태계 핵심 인프라 정착

정례적 딜플로우 파이프라인을 구축, 검증된 딜을 공급하는 전문기업으로 포지셔닝

> “ 딜 소싱 비용 및 포트폴리오 관리 부담 감소 ”

4 브릿지랩은 대덕특구를 거점으로 출연(연) · 대학 · 대형사업단 · 딥테크 스타트업 · AC/VC 사이의 연결 공백을 메우는 딥테크 벤처 스튜디오 입니다.

이메일
yongman@bridgelab.co.kr

전화
010-2960-8750

소재지
(본 사) 대전 서구 둔산동 대승빌딩 8층
(연구실) 대전 유성구 도룡동 옥토빌딩 6층

대표 역량 및 배경

공공 R&D 전주기 20년+ 현장 실무 기반 딥테크 사업화 전문가

김용만 대표 | 브릿지랩(Bridgelab)

출연(연) 연구현장, 전문기관 사업관리, 민간 AC 액셀러레이팅을 모두 경험한 통합형 기술사업화 실무 전문가

기술–제도–시장–투자를 연결하는 현장 전문성을 바탕으로,
공공기술이 실제 사업과 투자 가능한 딜로 전환되는 구조를 설계합니다.

20년+ 공공 R&D 현장 실무

국가 R&D 기획 및 사업관리, 연구성과 사업화, 기술이전, 연구소기업 설립, 스타트업 액셀러레이팅까지 전주기 경험 보유

통합형 경력 구조

출연(연) 연구현장 → 전문기관 사업관리 → 민간 AC → 브릿지랩 창업으로 이어지는 실무 기반 전문성

기술사업화 실행 역량

기술번역, IP전략, BM설계, SMK 제작, 수요기업 발굴, R&D/R&BD 과제기획, 투자연계 수행

김용만 대표
Integrated Commercialization Expert

1. 기술 이해

- 출연(연) 연구성과
- 특허 · IP
- 기술성 · 시장성 해석

2. 제도 이해

- 국가 R&D
- 전문기관 사업관리
- R&D/R&BD 과제기획

3. 시장 이해

- 수요기업 발굴
- BM 설계
- SMK · IR 언어 재설계

4. 투자 이해

- AC/VC 관점
- 딜플로우 패키징
- TIPS · 후속투자 연계

▪ 주요 경력 타임라인

① 2001~2010
한국항공우주연구원 외
역할: 국가 R&D 사업관리 및 성과관리
키워드: 과학기술위성 · 차세대 소재성형 · 국가 R&D 성과관리

② 2010~2014
한국연구재단 · 한국기계연구원
역할: 전문기관 사업관리 및 전략기획
키워드: 우주핵심기술 기획 · 전략맵 구축 · NRF/KIAT/NIPA/KAIA/KIMST 등 사업 관리

③ 2014~2024
글로벌 프런티어사업 파동에너지국한제어연구단
역할: 책임연구원 · 기술사업화팀 팀장
키워드: 사업기획 · 운영 · IP전략 · BM설계 · SMK 작성 · 수요기업 발굴 · 기술이전 · 연구소기업 설립

④ 2024~2026
로우파트너스
역할: 딥테크기획창업부 부장
키워드: 출연(연) · 대학 기반 딥테크 기획창업 · 기술이전 · 연구소기업 설립 · 스타트업 액셀러레이팅

⑤ 2026~현재
브릿지랩
역할: 대표
키워드: 공공기술 기반 딥테크 사업화 전문기업 창업 · 운영

▪ 검증된 수행 영역

① 국가 R&D 사업기획·관리
사업기획, 운영, 성과관리, 전문기관 대응

② IP전략 및 기술이전
특허 기반 사업화 전략, 기술이전 구조 설계

③ BM·SMK·IR 고도화
기술 언어를 시장 · 투자 언어로 재설계

④ 수요기업 발굴
기술 수요처 탐색, PoC · 협력기업 매칭

⑤ 연구소기업·기획창업
연구자 창업, 연구소기업 설립, 딥테크 팀 빌딩

⑥ AC/VC 연계
딜플로우 패키징, 투자자 관점 사업화 전략, TIPS 연계

전문 자격

- 기술거래사 | 산업통상자원부, 2025
- 기술창업지도사 | KVA 2026
- 비즈니스모델 컨설턴트 | KVA 2021

학력 및 연구 기반

- 연세대학교 행정학사
- 창원대학교 행정학 석사
- 석사논문: 한 · 미 · 영 국가연구개발사업 평가체계 비교 연구

브릿지랩은 대표의 공공 R&D 전주기 실무 경험과 민간 AC/VC 연계 역량을 바탕으로,
공공기술이 시장과 투자로 연결되는 실행 구조를 설계합니다.